

Prise en charge de A à Z pour une solution logistique efficace

- **Le partenaire logistique des grands comptes et des PME** (Hasbro, Kraft, Danone, Nestlé Waters, Cadbury, Reitzel...)
- **Couverture nationale et internationale grâce à une soixantaine de collaborateurs en direct et un réseau de partenaires.**
- **12 millions d'euros de CA annuel en progression annuelle de 20%.**
- **CONTACT**
Margot RODRIGUES
10 passage Ronstin - Point Cardinal
77 300 Fontainebleau
Tél. : 01 60 39 54 20
Fax : 01 60 39 54 21
E-mail : gols@gols.fr
Web : www.gols.fr

Partenaire stratégique de référence des directions logistiques et *supply chain* de grands groupes industriels, de la distribution et de l'agroalimentaire, GOLS se positionne en tant que prestataire global d'activités logistiques diversifiées et complémentaires. "Nos prestations vont de la prise de commandes à la facturation et à la livraison au client. Nous couvrons ainsi la totalité des tâches logistiques



Un rayonnement autant national qu'international.

qu'un nombre croissant d'entreprises décident aujourd'hui d'externaliser", précise Daniel Paravicini, directeur général. Pour accompagner son développement, la société vient d'ouvrir un nouveau site à Montpellier qui lui permettra de rayonner dans la région méditerranéenne.

UNE ACTIVITÉ STRUCTURÉE AUTOUR DE TROIS PÔLES

GOLS Consulting fournit du conseil en organisation *supply chain* et management. GOLS Solutions met à disposition des entreprises des solutions TMS (Transport management system), WMS (Warehouse management system) et GPA (Gestion partagée des approvisionnements). GOLS Opérations aborde le métier de prestataire



Une activité structurée pour une prise en charge globale efficace.

logistique (magasinage, préparation de commandes, co-packing, transport...) au travers d'une gamme complète d'outils personnalisés de management, de contrôle et d'aide à la décision. "Tous nos clients bénéficient d'équipes dédiées avec un responsable en charge de la relation technico-commerciale, depuis la mise en œuvre du dossier jusqu'à sa gestion opérationnelle. Nous disposons également d'un plateau de collaborateurs affectés à la gestion des commandes, qui exercent tous les métiers propres à une administration des ventes traditionnelles" conclut Daniel Paravicini. ●